Adviesbureau
Personeelszaken
Begeleiding

Voor een van onze klanten, een internationale en groeiende full-profit onderneming met maatschappelijk relevante producten en diensten, zijn wij op zoek naar een:

Account Representative

Regio Zuid-Nederland

Organisatieprofiel

Onze opdrachtgever levert diensten en apparatuur aan patiënten thuis, ziekenhuizen en verpleegtehuizen op het gebied van o.a. zuurstof-, OSAS- en aërosoltherapie, beademing, diagnostiek en monitoring.
De afdeling Sales onderhoudt contacten met zorgverzekeraars, (verpleeghuis)instellingen en ziekenhuizen en is voortdurend op zoek naar nieuwe omzetmogelijkheden.
Een belangrijk deel van de omzet komt tot stand op basis van voorschrijvingen van artsen, binnen verworven contracten met zorgverzekeraars.

De functie

De Account Representative, rapporterend aan de Teamleader is binnen een vastgestelde regio verantwoordelijk voor het onderhouden en uitbouwen van contacten met voorschrijvers en andere (bestaande) contacten, de acquisitie van nieuwe klanten en de ontplooiing van verkoopactiviteiten.

De Account Representative:
- maakt commerciële afspraken bij (verpleeghuis)instellingen en ziekenhuizen;
- is verantwoordelijk voor het realiseren van de omzettargets en resultaatdoelstellingen in de vastgestelde regio;
- maakt werk van het leggen van nieuwe contacten en weet deze op te nemen in het uitgebreide Vivisol relatienetwerk;
- is voortdurend op zoek naar nieuwe omzetmogelijkheden, creëert openingen bij beslissers (inkopers, voorschrijvers, etc.) en is in staat deze uit te bouwen tot nieuwe omzet;
- werkt nauw samen met o.a. de Service- en Customer Service organisatie, in het realiseren van de gestelde doelstellingen en draagt nieuwe omzetprojecten op een beheerste manier over zodat continuïteit gewaarborgd is;
- is actief in het geven van voorlichting en presentaties en het verzorgen van beurzen en congressen.

Functie eisen

Afgeronde commerciële HBO-opleiding;
- Minimaal 2 jaar relevante werkervaring met de verkoop van medische producten;
- Ervaring in de zorg, dan wel (aantoonbare) affiniteit met de zorg
- Commercieel inzicht;
- Klantvriendelijk en empatisch;
- Zelfstandig en stressbestendig;
- Leergierig en 'hands-on'-mentaliteit;
- Analytisch denkvermogen en verantwoordelijkheidsgevoel;
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift.

Aanbod

- Een afwisselende zelfstandige fulltime functie (40 uur per week), in een internationale en groeiende full-profit onderneming met maatschappelijk relevante producten en diensten;
- Een tijdelijk contract met uitzicht op vaste aanstelling;
- Goede salaris- en arbeidsvoorwaarden;
- Bedrijfsauto, laptop en mobiele telefoon.

Adviesbureau
Personeelszaken
Begeleiding

Belangstelling?
Deze vacature wordt behandeld door Adviesbureau APB, Cosunpark 10, 4814 ND Breda.
Stuur uw brief en curriculum vitae naar cv@apb.nl.
Meer informatie over deze functie kunt u krijgen bij Danielle van Kimmenade, HR-adviseur via 076 - 5318313 of info@apb.nl

Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.